

研修の効果をも高める！

『オープニングとクロージングの設計』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

今回の内容

次回(第18回)は1月22(火)18:30～開催予定です。
予定テーマ「オープニングとクロージング」

ゴールから始める、研修講師の基礎基本

研修効果に直結する“オープニングとクロージング”の設計スキルを習得する

研修開始は「講師・受講者の自己紹介」から、終了時は「受講者への励ましの言葉」が定番のオープニング・クロージングを更に研修成果を高める内容に進化させる。
参加者の「研修への集中度アップ」「研修受講ストレスの軽減」「ネットワークづくり」「研修本題への引き込み」をオープニングで実現する。
クロージングは「研修内容の確認」「研修後の学びの実践意欲の喚起」を実現する。
そのためのオープニング・クロージングのデザインスキルを習得していただきます。

日時	2019年11月22日(金) 18:30～20:30 ※18:00開場		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター3階 第5研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書発行いたします)



プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。
『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ① 研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ② 論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③ 集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。
もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント

稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
16年間、計2,500日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法



webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局：細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社